



Nicole Jasmin Hofmann

Geschäftsführerin

10179 Berlin
+491737561782
njh299@gmail.com

LATEST RESPONSIBILITIES

- Operative und strategische Führung
- Planung, Steuerung und Kontrolle aller Abläufe im Vertrieb & kaufmännischen Bereich
- Verantwortlich für bis zu 67 Mitarbeiter
- Weiterentwicklung des Geschäftsmodells inkl. Akquisition neuer Partner oder Gesellschaften
- Investor Relations & Due Diligence (buy & sell side)
- Funding einzelner Gesellschaften
- Budgeting & Financial Modelling (bottom-up inkl. operativem KPI Funnel & top-down)
- Verhandlung von Verträgen mit Geschäftspartnern, Dienstleistern & Lieferanten

SKILLS

Vertriebs-Tools

close.io, Zoho ONE (CRM, Desk, Survey...), sigpage, LinkedIn, Xing

Office Paket

MS Excel, MS Powerpoint, MS Word, MS Project, MS Visio

BI- & Finance-Anwendungen

Pentaho, MySQL-Datenbanken, QlikView, QlikSense, Tableau, DATEV

Marketing- & Design-Programme

google analytics, adwords, intelliad, emarsys, webtrekk, fb Business Manager, Adobe Creative Suite

CORE COMPETENCIES

- Strategie & Planung
- Revenue Enhancement
- Operational Excellence
- Partner Management
- Marketing & KPIs
- Resource Allocation
- Competitive Intelligence
- Team Leadership
- Investor Relations
- Research & Analysis
- Projekt Management
- Prozess Optimierung

RECENT WORK EXPERIENCE

- 10/2019 - today **CEO & Co-Founder**
[Sentryc GmbH](#)
- 07/2017 - 02/2018 **Geschäftsführerin**
Wellbeing GmbH ein Unternehmen der ProSiebenSat.1 Media SE
Operative und strategische Führung zusammen mit den Geschäftsführern der einzelnen Gesellschaften in der Holding
- 07/2017 - heute **Geschäftsführerin/CFO**
7NXT GmbH
Finance, Controlling, IR und Strategie als übergreifende Geschäftsführung für derzeit 2 Mehrheits- und verschiedene Minderheitsgesellschaften im Bereich Fitness & Ernährung
- 04/2016 - 07/2017 **Geschäftsführerin**
[preis24.de GmbH](#)
Seit Mitte/Ende 2016 Verantwortung für das gesamte Produktportfolio; Strategie-Review: Unternehmensweites Projekt zusammen mit BrandTrust, Erarbeitung einer neuen Strategie inkl. IOT-Produkten; PMI im Rahmen der Zusammenführung mit der Konzernschwester Verivox
- 01/2012 - 03/2016 **CFO**
[preis24.de GmbH](#)
- Post-Merger-Integration in die P7S1-Gruppe
 - Leitung des Rechnungswesens und Steuerung der externen Dienstleister (Buchhaltung, Cash-Flow-Management, ReWe- und Steuerverfahren)
 - Leitung des Controllings, Marketing-Controlling & KPI-Entwicklung
 - 2013 - 2014 Leitung des Marketing-Teams (SEA, SEO, Display; TV)
 - Budgeting & Financial Modelling inkl. des kompletten Marketingfunnels
 - Leitung HR & Leitung Legal; Steuerung der externen Anwälte
 - Unternehmensentwicklung und Aufbau von neuen Bereichen
 - Partnermanagement (Marketing & Produkt)
 - Conversion Rate Optimierung & Analytics
 - Ab 2015 Profit-Center-Leitung HDL als neue Produktparte

EDUCATION

09/2005 - **B.Sc. Internationale BWL mit 2 Auslandssemestern**

03/2006 [Frankfurt School of Finance & Management](#)

Spezialisierungen:

- Internationale Rechnungslegung & Steuern
- Marketing
- Corporate Banking
- Interkulturelles Management

Abschlussarbeit (Bachelor Thesis):

„Cross-Border Retail Banking – Analyse internationaler Markteintrittsstrategien im Retail Banking unter Anwendung des Case Study Approach“

Sonstige

Grundkenntnisse Website Entwicklung (html); Scrum; Kanban; Lean; BlueOcean; Business Model Canvas

SPRACHEN

Deutsch (Muttersprache)

Englisch (fließend)

Spanisch (fließend)

Französisch (Grundkenntnisse)

AUSLANDSSTUDIEN

04/2019 - 08/2019

Australien Reise

03/2007 - 05/2008

Universität Viña del Mar **Viña/Chile**
(2 Semester) *BWL & Kommunikationspsychologie*

02/2007 - 03/2007

EBATrust Sprachschule **Buenos Aires/Argentinien**
Sprachkurs Spanisch

03/2005 - 07/2005

European Business Management School Ltd. **London/GB**
(1Semester) *Marketing & Kommunikation*

INTERESSEN

- Reisen
- Psychologie- & Strategiebücher
- Fotografie & Film
- Golf spielen
- Reiten
- Backen & Grillen

09/2003 -
02/2006

Ausbildungsintegriertes Studium Internationale Werbekauffrau (IHK)

IMK – Institut für Marketing & Kommunikation

06/2002

Abitur

KRS Gymnasium Hanau

Mathematik, Deutsch und Kunst

WORK EXPERIENCE

07/2002 -
heute

Keyvis – Keyvisulas Agency

Marketing und Strategie Beratung von KMUs

08/2009 -
12/2011

Ernst & Young GmbH

Advisory – Abteilung Performance Improvement (Financial Industry) *Transaktion Services; PMI; Customer Transformation; Lean; Operating Model; Project Management*

05/2008 -
08/2009

Deutsche Börse AG

Abteilung Market Policy (Area Group Strategy, Division CEO)

01/2008 -
03/2008

Nutra Andes Ltd. / Chile

Herstellung und Export von nat. Ölen
Assistentin der Geschäftsführung

07/2006 -
01/2007

Bankhaus Metzler

Unternehmenskommunikation

09/2005 -
09/2006

D-Link Deutschland GmbH

IT-Support Netzwerklösungen

03/2005 -
08/2005

Benchmark Research Ltd. / London

Research & Consultancy
& Übersetzungen

Analysen

04/2004 -
03/2005

frankfurteins.de

Online Portal & Event Agentur
& Online Managerin

Kaltakquise

03/2003 -
03/2004

F.A.Z.-Institut

Start up & Best Practice
Innovationsprojekte

Projektorganisation

1998 -
02/2003

move. advertising

Werbeagentur
Kontakterin

Junior